



La Venta...

el motivo de existir

PARA **VENDER MÁS Y VENDER MEJOR**

CURSO DE VENTAS

OBJETIVO

Despertar en las personas **las habilidades de vendedores profesionales**, desarrollando la actividad con **vocación y entrega**, enfocada al logro de verdaderos objetivos de crecimiento, elevando su **nivel de productividad**.

- > Definición de Objetivos
- > Perfil del Cliente
- > Presentación del Producto
- > Administración del Tiempo
- > Manejo de Objeciones
- > Pasos de la Venta:
Prospección, Presentación del Producto, Negociación Eficaz, Cierres Efectivos.

“Servicio de excelencia al cliente.”